

WIR SUCHEN DICH!

SALES MANAGER NORD M/W/D (VOLLZEIT)



STANNO



HAMBURG

DEIN AUFGABENGEBIET

- Akquise und Betreuung von Vereinen
- Präsentation unserer Produkte bei Vereinen
- Bearbeitung von Anliegen und Anfragen der Vereine
- Pflege von Kund*innenbeziehungen
- Weiterentwicklung der Stanno Vereinswelt
- Vorbereitung von Angeboten
- Fokus auf Teamsport - in und um Hamburg

DAS ERWARTEN WIR

- Motiviertes, kommunikationsstarkes und selbstbewusstes Auftreten
- Erfahrungen im Teamsport und Vertrieb
- Verhandlungsgeschick
- Eigenständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Flexibilität, Belastbarkeit und Teamfähigkeit
- Gute MS-Office-Kenntnisse
- Gute bis sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch

DAS BIETEN WIR DIR

- Motiviertes, junges Team
- Flexible Arbeitszeiten
- Firmenwagen
- Langfristige Karrieremöglichkeiten
- Faire Bezahlung
- Firmenrabatt auf unsere Produkte
- interessantes und vielfältiges Arbeitsumfeld
- Arbeit im Teamsport-Bereich

INTERESSE GEWECKT?

Dann schick uns Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Lebenslauf an kundenservice@deventrade.com.

WIR FREUEN UNS AUF DICH!