

Virtuagym wächst weiter und wir suchen Verstärkung für unser Vertriebsteam! Als Account Executive spielst du eine zentrale Rolle in unserem Vertrieb und bist dafür verantwortlich, neue Geschäftsmöglichkeiten auf dem deutschen Markt zu generieren. Du wirst Teil eines dynamischen Teams, das Fitness- und Gesundheitsstudios sowie Personal Trainer mit unserer innovativen Softwarelösung begeistert. Wenn du fließend Deutsch sprichst, bereits Erfahrung im Vertrieb hast und eine neue Herausforderung suchst, dann werde Teil unseres wachsenden Unternehmens und hilf uns, die Welt ein bisschen gesünder und glücklicher zu machen!

Was erwartet dich als Kundenbetreuer?

Als Account Executive bist du für den gesamten Verkaufsprozess verantwortlich - vom ersten Kontakt bis zum Vertragsabschluss. Du nutzt deine Fähigkeiten, um wertvolle Partnerschaften aufzubauen und Fitnessstudios sowie andere Unternehmen aus der Gesundheitsbranche von Virtuagym zu überzeugen. Dein Ziel ist es, das Wachstum in deinem Marktbereich durch maßgeschneiderte Lösungen und ein tiefes Verständnis für die Bedürfnisse deiner Kunden voranzutreiben.

In enger Zusammenarbeit mit dem Business Development Team übernimmst du qualifizierte Leads und führst diese durch den Verkaufsprozess bis hin zur Vertragsunterzeichnung. Deine ergebnisorientierte Arbeitsweise und dein Fokus auf langfristige Kundenbeziehungen sorgen für nachhaltige Erfolge.

Deine Hauptaufgaben

Übernahme und Qualifizierung der vom Business Development Team gelieferten Leads

Durchführung von Produktdemos und Präsentationen der Virtuagym-Software

Erstellung maßgeschneiderter Angebote, die den Anforderungen der Kunden entsprechen

Begleitung und Verhandlung des gesamten Verkaufsprozesses bis zum Vertragsabschluss

Aufbau langfristiger Beziehungen zu Entscheidungsträgern und Stakeholdern

Aktive Beteiligung an der Entwicklung neuer Vertriebsstrategien zum weiteren Ausbau unseres Geschäfts

Enge Zusammenarbeit mit dem Customer Success und Marketing Team zur Optimierung des Kundenerlebnisses

Job requirements
Anforderungen

Nachgewiesene Erfahrung im Vertrieb oder in einer vergleichbaren Position, idealerweise im B2B-Bereich

Vertrautheit mit dem Vertriebsprozess und Affinität zu Softwarelösungen (SaaS-Erfahrung von Vorteil)








Exzellente Kommunikations- und Verhandlungsstärke in Deutsch und Englisch

Hohe Eigenmotivation, Zielorientierung und Gespür für Verkaufschancen

Begeisterung für die Fitness- und Gesundheitsbranche ist von Vorteil

Selbständiges und eigenverantwortliches Arbeiten sowie die Fähigkeit, in einem dynamischen und internationalen Umfeld zu agieren

Warum Virtuagym?

-  Remote-freundlich: Arbeiten von zu Hause in Deutschland.
-  Urlaub: 25 bezahlte Urlaubstage pro Jahr mit der Möglichkeit, zusätzliche Tage zu kaufen.
-  Ausstattung: Home-Office-Einrichtung und Hardware werden gestellt.
-  Gesundheitsprogramm: Beiträge zum Fitnessstudio und kostenlose Workouts.
-  Work-Life-Balance: Möglichkeit, bis zu 12 Wochen im Jahr im Ausland zu arbeiten.
-  Coaching: Unbegrenzter Zugang zu On-Demand-Coaching mit Psychologen.
-  Kultur: Flache Hierarchien, viele Entwicklungsmöglichkeiten, internationale Atmosphäre und regelmäßige Events.

Über Virtuagym

Virtuagym ist ein schnell wachsendes Unternehmen im digitalen Gesundheits- und Fitnessbereich und bietet eine fortschrittliche Software-as-a-Service-Lösung (SaaS) sowie mehrere native Apps für Nutzer weltweit. Unsere Lösungen unterstützen Fitnessstudios, Trainer, Gesundheitsclubs und Unternehmen dabei, ihre Kunden optimal zu betreuen und zu managen –

alles im Sinne einer gesünderen und glücklicheren Welt. Mit mehr als 175 Mitarbeitern an vier Standorten (Amsterdam, Köln, Valencia, Medellin) ist Virtuagym ein multinationales und dynamisches Team, das auf Teamwork, Eigenverantwortung und Leidenschaft setzt.

Bei Virtuagym schätzen wir Vielfalt, Eigenverantwortung und Teamgeist. Unsere flachen Hierarchien bieten dir die Möglichkeit, deine Ideen einzubringen und echten Einfluss auf unser Unternehmen zu nehmen.

Bist du bereit, dich uns anzuschließen?

Dann zögere nicht und bewirb dich noch heute über den Button "Für diese Stelle bewerben"! Wir freuen uns darauf, innerhalb von 10 Arbeitstagen von dir zu hören. Bei Fragen wende dich gerne an unser Recruitment-Team unter recruitment@virtuagym.com.