



Stellenausschreibung

Sales- und Accountmanager (m/w/d)

Unternehmensbeschreibung

Unser Kunde Tigers Tübingen ist ein professioneller Basketballverein, der in der 2. Basketballbundesliga spielt. Der Leitsatz „*Jung, Hungrig, Leidenschaftlich*“ prägt die tägliche Arbeit und treibt alle Beteiligten an, sportliche Erfolge zu erzielen. Dieser einzigartige Club bietet Dir die Chance, Teil eines dynamischen und innovativen Teams zu werden und gemeinsam die Zukunft des Vereins mitzugestalten.

Für unseren Kunden suchen wir zur Verstärkung des Teams zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Sales- und Accountmanager (m/w/d) in Vollzeit.

Deine Aufgaben

- Du bist verantwortlich für die Neukundenaquise und betreibst aktive Netzwerkpflege.
- Du entwickelst passgenaue Sponsoring- Konzepte und vertreibst diese.
- Du analysierst potenzielle Partner im Raum Tübingen und Umgebung.
- Du führst Vertragsverhandlungen mit dem Kunden durch.
- Du vertrittst den Auftritt der Social-Media-Kanäle.
- Das Telefon ist dabei dein wichtigstes Arbeitsgerät, behandle es dementsprechend gut.

Die Anforderungen

- Du bist genau richtig, wenn Du wirklich für das brennst, was Du tust.
- Du begeisterst Dich für den Bereich Sales, Vertrieb oder Account Management.
- Die Begriffe Vermarktung, Verkauf, Vertrieb und Leadgenerierung sind dir bereits mehrmals über den Weg gelaufen.
- Du bist belastbar, zuverlässig und kannst Dich hervorragend selbst organisieren.
- Du greifst gerne zum Hörer und liebst die anspruchsvolle Kommunikation.
- Du bist flexibel und packst auch gerne an Spieltagen mit an.

Die Benefits

- Flexible Arbeitszeiten: Der Erfolg steht stets im Vordergrund.
- Arbeit in einem dynamischen, familiären Team: Du gehörst von Tag eins zur Familie dazu.
- Direkte Zusammenarbeit mit der Mannschaft: Du erhältst tiefe Einblicke in den Profisport.
- Persönliche Weiterentwicklung: Ständiges Lernen gehört zu diesem Job dazu.

Klingt spannend?

Dann sende Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an:

experten@devon-sport.de