

## Junior Account Executive (m/w/d)

### Deine Aufgaben

Werde Teil der RIMASYS Group (inklusive der Marken World Surgery Tour und CADLAB Cologne).  
Wir sind ein Unternehmen, das die chirurgische Ausbildung durch drei Geschäftsbereiche täglich neu erfindet:

- Simulation – Anbieter von realistischen Verletzungen als Tool für chirurgische Education-Konzepte
- Infrastructure – Zentrum für chirurgische Fort- und Weiterbildung
- Education – Innovation im Bereich digitaler und physischer Fort- und Weiterbildungen Unsere Kunden sind einerseits Medizintechnikunternehmen, andererseits arbeiten wir direkt mit den Chirurgen zusammen. Nun kommst Du ins Spiel!  
Du bist Teil unseres Sales Teams und unterstützt damit, dem Unternehmen eine Richtung vorzugeben. Eigenverantwortlich managst Du Deinen eigenen Kundenstamm und erarbeitest dabei strukturierte, fokussierte und umsetzbare Verkaufspläne, um in unseren Märkten Mehrwert zu schaffen.

### Deine Aufgaben umfassen

- Kommunikation mit unseren Kunden zur Identifizierung der individuellen Bedürfnisse, sowie Planung und ausführende Projektverantwortlichkeit der entsprechenden Events
- Planung und Durchführung von Pilotkursen, Ableitung von Implementierungsplänen
- Zusammenarbeit mit der Industrie zur Bereitstellung von Simulations-Tools für die Bereiche MedEd und F&E
- Zusammenarbeit mit anderen Funktionseinheiten, um Marktchancen und Kundenbedürfnisse bestmöglich zu erfüllen
- Beitrag zum Management-Reporting, um sicherzustellen, dass die Stakeholder umfassend über die Vertriebsaktivitäten und Kundenbeziehungen informiert sind
- Klärung von Sponsoringoptionen
- Besuch von Kongressen und Ausstellungen, um neue Kontakte zu knüpfen
- Entwicklung von Ideen für den Marktzugang zu neuen Kunden und Unternehmen

### Dein Profil

Zuallererst deine Persönlichkeit:

- Abschluss eines betriebswirtschaftlichen Studiums und / oder vergleichbare Berufserfahrung im Vertrieb und / oder Gesundheitsbereich
- Offene und proaktive Art auf Menschen zuzugehen
- Lösungs- und ergebnisorientierter Ansatz mit Teamgeist
- Ausgezeichnete Kommunikations-Skills und die Fähigkeit, klare und überzeugende Botschaften zu vermitteln
- Praktischer und proaktiver Ansatz zur effizienten Zielerreichung
- Unternehmerische Denkweise, Eigeninitiative, hohe Motivation und die Fähigkeit, andere zu motivieren
- Ausgezeichnete organisatorische Fähigkeiten, die dich in die Lage versetzen, in einem schnelllebigen Scale-up mit wechselnden Prioritäten und Aufgaben effizient zu arbeiten Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift (Level B2), jede andere Sprache ist von Vorteil
- Selbstständig und selbstbewusst im persönlichen Gespräch
- Akademisches Verständnis für die Herausforderungen in der chirurgischen Ausbildung
- Leidenschaft für hervorragende Leistungen und das Bestreben, die Erwartungen der Kunden zu übertreffen
- Fähigkeit, einen Mehrwert für Kunden zu erkennen und messbare Vorteile zu vermitteln

### Warum wir?

Wir bieten ein flexibles und modernes Arbeitsumfeld, das ein hohes Maß an Verantwortung und den Raum bietet, Initiative, Kreativität und Leidenschaft zu nutzen, um sowohl das Unternehmen als auch deine eigene persönliche Entwicklung voranzutreiben.

- flexible Arbeitszeiten (keine Kernzeiten)
- Hybrides Homeoffice Modell
- Jobticket
- Betriebliche Altersvorsorge
- Getränke natürlich und Obst sowieso...